



## **Becomex fixa suas metas para 2022**

- **Empresa prevê faturamento de cerca de 300 milhões de reais até 2025**
- **Objetivo é de continuar contribuindo para o aumento da competitividade de seus clientes**

A Becomex reunirá cerca de 50 executivos de sua diretoria em Joinville/SC, entre os dias 22 e 25 de novembro, para traçar suas metas estratégicas de negócios no Brasil e América do Sul a partir de 2022, ano em que a empresa completará 15 anos de atividades.

A empresa integra uma série de soluções e conhecimentos que vem contribuindo fortemente com o aumento da competitividade de seus clientes. O principal foco é a redução dos custos tributários, respeitando as regras de compliance. Essa atividade junto a uma carteira de clientes de cerca de mil empresas no Brasil, traz uma perspectiva de faturamento para a Becomex na casa de 300 milhões de reais até 2025. Para 2022 a perspectiva é de crescer no mínimo 30%. Por outro lado, a Becomex registrou uma redução de custos de dois bilhões de reais para as empresas que contrataram seus serviços, somente em 2020.

Por meio de suas soluções, empresas dos setores automotivo, agrícola, de construção, oil&gas e indústria de transformação já conseguiram economizar nove bilhões de reais ao longo dos últimos 14 anos.

Desde 2020 a Becomex adequou sua estrutura e mudou sua cultura organizacional. Passou a investir diretamente em pessoas, processos e gestão, três pilares fundamentais que vêm transformando os resultados e tornando as estratégias cada vez mais assertivas. “Com a realização do Plano Estratégico 2022, entre outros assuntos importantes, vamos conseguir avaliar tudo que foi alcançado até agora e o que será ajustado. Além disso, vamos traçar novos investimentos para seguir em linha com o planejamento do quinquênio iniciado este ano”, explica Marcos Bregantim, CEO da Becomex.

### **Ações e resultados indicam que a empresa está no caminho certo**

Com um faturamento de 79 milhões de reais em 2019 e de 103 milhões de reais em 2020, a perspectiva é de fechar com faturamento recorde e histórico após a consolidação dos números, no final do ano de dezembro. O crescimento tem sido contínuo ano a ano, registrando cerca de 30% em 2019 e 30% em 2020.

“O Planejamento Estratégico 2022 é uma oportunidade de apresentar cases de sucesso, como quando a partir da oferta do máximo em informações para todos de nossa equipe. Com transparência, conseguimos maior motivação de todos os envolvidos. Dessa forma, vieram as pequenas conquistas e a fórmula foi se mostrando assertiva com o faturamento em uma curva ascendente”, afirma Bregantim.

### **Aquisições e operação internacional**

Uma das razões dos bons resultados obtidos até agora têm sido as alianças, parcerias, fusões e aquisições. Com a fusão junto à Lean OEA, a Becomex se expandiu e passou a liderar processos de Trade Compliance no Brasil e ter representação na América Latina e Estados Unidos, mercados que a Lean OEA já atuava. “O objetivo é de trabalhar sobre novas oportunidades dentro da nossa área de atuação fora do Brasil, principalmente na região do Mercosul”, prevê.

Os planos de novas alianças, fusões e aquisições continuam sendo foco na Becomex. “Assim como aconteceu com a Lean OEA, sempre que entendermos que uma companhia pode contribuir com o nosso propósito, certamente nos interessaremos por uma atuação conjunta”, finaliza Bregantim.

Para contribuir com o aumento da competitividade das empresas, possibilitando a redução dos custos tributários e mantendo o compliance, a Becomex atua de forma diversa nas seguintes linhas:

- Trade Compliance: representa 20% do faturamento da Becomex, que disponibiliza uma visão integrada do serviço, construindo operações baseadas em melhores práticas, base unificada e tecnologia;
- Transfer Pricing: a Becomex entrega aos clientes as soluções mais poderosas para enfrentar os desafios estratégicos, com investimento contínuo em inovação e capacitação;
- Impostos Diretos: com investimentos constantes em ferramentas, a Becomex entrega agilidade e evita erros na apuração desses impostos;
- Impostos Indiretos: a Becomex proporciona maior controle e visão sobre os créditos acumulados e melhor análise de oportunidades realizada por uma equipe especializada e tecnologia;
- Inteligência Competitiva: a Becomex atua na captura, preparo, análise, classificação e agregação de valor aos dados do mercado de Comércio Exterior;
- Regimes Especiais: representa 70% do faturamento da Becomex e são sustentados por uma base forte de conhecimento. A empresa aplica nos negócios engrenagens de conhecimento que reduzem os impactos tributários na operação, mantendo o compliance;
- Tax Compliance: a Becomex unifica toda a plataforma tecnológica de produtos das empresas, permitindo que os clientes possam ter visão estratégica sobre o negócio; e
- O já tradicional Business Collaboration Chain – BCC, metodologia que desenvolve a colaboração entre clientes e fornecedores na obtenção de benefícios com a redução de custos e monetização/rentabilização dos créditos tributários.